

Boletín Especial de Comercio Exterior.

12 de septiembre de 2018.



Consejo Nacional Agropecuario

Documento reservado.*

A más de un año del inicio de las negociaciones para la modernización del TLCAN, el CNA continúa participando activamente en el CDJ para preservar el TLC en aras de potenciar oportunidades y cuidar las sensibilidades del Sector Agroalimentario de México.

[Video sobre el trabajo del CNA en la defensa del Sector Agropecuario durante todo el proceso de negociaciones del TLCAN 2.0](#)

El 16 de agosto de 2017, inició el proceso de modernización del acuerdo comercial entre México, Estados Unidos y Canadá (TLCAN) el cual hoy en día sigue vigente desde hace 24 años.

Sin duda dicha negociación se caracterizó por ser un proceso complicado iniciado por los EUA y presionado por el Presidente Donald Trump, quien ha impulsado una agenda disruptiva que pretende rebalancear los flujos y saldos comerciales de los EUA con México, manteniendo la amenaza de abandonar el Acuerdo si no es satisfactorio para su país.

México por su parte ha vivido este proceso de negociación intenso, cabe destacar que el Sector Agropecuario representado por el Consejo Nacional Agropecuario del CNA se dio a la tarea de prepararse durante el proceso de campañas en los EUA y en cuanto Donald Trump ganó las elecciones decidió dar celeridad a un proceso de consultas y foros estratégicos con todos los sectores y eslabones de las cadenas productivas con el objetivo de llegar al proceso con posiciones consensuadas y tener un análisis de cuáles serían los aspectos a mejorar y perfeccionar en el TLCAN.

Como CNA fuimos designados por el Consejo Coordinador Empresarial (CCE) para coordinar tres mesas de trabajo para la modernización del TLCAN, de las 30 que se instalaron para coadyuvar en la negociación con el gobierno en el denominado Cuarto de Junto (CDJ): 1) Capítulo Agropecuario, 2) Capítulo de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias y, 3) el Capítulo Laboral. El CNA aportó sus posturas mediante un escrito enviado al CCE y a la Secretaría de Economía.

1ª ronda de negociaciones – Washington D.C.



En la primera ronda estuvo marcada por un hecho inédito e histórico que fue la reunión y coalición organismos cúpula del Sector Agropecuario de los tres países: el CNA por parte de México; el American Farm Bureau Federation (AFBF) de los EUA y; la Canadian Federation of Agriculture (CFA) de Canadá. Dónde emitieron una declaración trilateral con el principio general de la relación y de los posicionamientos que fue y sigue siendo: No hacer daño, "Do not harm".

2ª ronda de negociaciones – Ciudad de México.

Del 1º al 5 de septiembre de 2017, se logró tener una Coalición Hortofrutícola entre México, EUA y Canadá, destacando la complementariedad de los tres países para ofrecer a los consumidores de América del Norte, frutas y verduras durante todo el año.



Durante el informe al Cuarto de Junto, el Presidente del CNA, Bosco de la Vega, solicitó más transparencia a los negociadores para poder como CDJ aportar

retroalimentación en los diferentes capítulos y temas de esta negociación trilateral durante el proceso de modernización del TLCAN.

3ª ronda de negociaciones – Ottawa, Canadá.

Dicha ronda fue caracterizada por lo que fue considerado como "la agresión" por parte de los EUA que pusieron sobre la mesa de negociación algunas de las propuestas más disruptivas como la Estacionalidad agrícola, que fue la que más causó alarma y disgusto en el Sector Agropecuario mexicano.

4ª ronda de negociaciones – Washington D.C.

Durante esta Ronda, hubo un fuerte choque entre los posicionamientos entre los tres países: México expresó y fue claro en su posicionamiento de que no aceptaría ninguna propuesta disruptiva y que fuera violatoria a los principios de la OMC, haciendo referencia al tema de la estacionalidad.

Hubo consenso de que habría que realizar una estrategia para intensificar el cabildeo en los EUA para desmitificar las propuestas impulsadas por EUA.

5ª ronda de negociaciones – Ciudad de México.

Tuvo como objetivo el analizar los puntos de interés y de común entre los países construyendo una alianza para descalificar las propuestas disruptivas de los EUA. Logrando avanzar en los temas donde hay menos diferencias, por mencionar algunos; comercio digital; telecomunicaciones y buenas prácticas regulatorias; PYMES; Medidas Sanitarias y Fitosanitarias y Facilitación Comercial.

Se manifestó el rechazo total de la cláusula Sunset; de la propuesta de Estacionalidad y a la franquicia de minimis.

6ª ronda de negociaciones – Montreal, Canadá.

Se caracterizó por continuar con un gran trabajo en los temas dónde había coincidencias, resolviendo el cómo llegar a un buen entendimiento. Se lograron concluir los capítulos de: 1) PYMES; 2) Competencia; 3) Anticorrupción, y los Anexos sectoriales de: 1) Eficiencia Energética y; 2) Tecnologías de la Información.

7ª ronda de negociaciones – Ciudad de México.



Polemizada por la supuesta ruptura de conversaciones en la mesa de reglas de origen del sector automotriz, lo que después fue aclarado y fue debido a que el negociador de la materia de los EUA, Jason Bernstein, tuvo que regresar a Washington a reunirse con la industria para realizar consultas, lo cual fue visto como positivo al considerar que iban a

replantear su posicionamiento.

En el marco de la celebración de la 7ª ronda del TLCAN 2.0 en una sesión de Jefes negociadores se decidió concluir el Capítulo de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias dónde el CNA solicitaba el establecimiento de plazos para los procesos de equivalencia y regionalización, a cambio la SE consiguió un proceso simplificado para los procesos antes citados.

8ª ronda de negociaciones – Washington D.C.

Celebrada del 9 al 14 de abril de 2018 en Washington D.C., dicha ronda se caracterizó por discutir los temas contenciosos en materia Laboral y de Propiedad Intelectual. Cabe mencionar que durante el mes de mayo se celebraron dos rondas de negociaciones permanentes con el fin de abordar y consensuar los temas altamente sensibles.

- Donald Trump añade tensión con la Investigación 232 para imponer aranceles a las importaciones de vehículos, así como del 10% a las importaciones de aluminio y 25% a las de acero de México y Canadá, así como de otros países. Además de la Sección 301 referente a propiedad intelectual.

- México responde con medidas en represalia a la medida implementada por la Casa Blanca.

- Las elecciones en nuestro país ponen pausa a las conversaciones para modernizar el TLCAN, además de agregar un nuevo actor al juego. En las elecciones del 1º de julio salió victorioso AMLO lo cual dio un giro a la negociación del TLCAN.

- Se integra Jesús Seade nombrado por AMLO como jefe negociador para la modernización del TLCAN.

- Visita de una delegación de alto nivel por parte de los EUA para retomar varios temas de la agenda bilateral con el gobierno electo y la administración actual.

9ª ronda de negociaciones – Washington D.C.

EUA y México consensuaron 21 temas bilateralmente (12 Capítulos y 9 Anexos sectoriales) por lo que habrá que esperar que Canadá se incorpore a estos avances dónde no hay temas controversiales, por lo que se espera, que los negociadores canadienses aprovechen la ventana de oportunidad para concluir las negociaciones del TLCAN 2.0.



En el tema de Estacionalidad la postura de México se mantuvo firme por el rechazo total de esa propuesta que sigue definida como una línea roja; de igual manera se mantuvo la postura manifestada en la llamada "Sunset Clause".

En el tema Laboral se dieron avances importantes, mientras que Propiedad Intelectual aún se mantenían abiertos muchos temas como patentes, farmacéuticos, biotecnológicos, señales satelitales la defensa de la coexistencia de las Indicaciones Geográficas y marcas.

Entre México y los EUA han logrado el consenso en los capítulos de Empresas del Estado, y Ambiental, en el que se logró conciliar la postura respecto a los subsidios del sector pesquero; y en el tema de "De minimis", con un valor de 100usd. con el compromiso de cumplir la legislación doméstica de cada país.

En el primer encuentro del Embajador, Jesús Seade en una sesión plenaria de CDJ con toda la planta productiva nacional, manifestó que el proceso de negociación pasa por un momento importante donde se perfila un posible cierre de las negociaciones en las próximas semanas.

El CNA se mantuvo con acercamientos a nivel técnico para dar retroalimentación al gobierno de México previo a las discusiones entre México y EUA para que en caso de que se llegase a un entendimiento bilateral estuviera consensuado.

En ese sentido, se sostuvieron reuniones con los negociadores responsables del Capítulo sobre Agricultura, Propiedad Intelectual, el jefe negociador técnico del TLCAN entre otros diversos actores claves y tomadores de decisiones. En el Capítulo de Agricultura se tuvieron diálogos con las autoridades mexicanas sobre los temas que se tenían como pendientes, tales como: la disciplina sobre competencia las exportaciones; mayor transparencia entre los países con respecto a subsidios a la agricultura ayuda a los productores, competencia a las exportaciones; la actualización del Anexo de Azúcar del TLCAN. En este Capítulo los Subsectores Sensibles del Sector Agropecuario de México tenían la inquietud de saber lo que estaba sucediendo en las discusiones de la apertura del mercado con los canadienses para los Sectores Avícola, lácteo y azucarero; donde la autoridad nos comunicó que son temas que se discutirán una vez que Canadá se integre a las negociación, en la cual principalmente los EUA harán planteamientos respecto a la apertura del mercado canadiense.

Entendimiento entre México y los EUA respecto a la modernización del TLCAN

El 27 de agosto de 2018, el CNA celebró el anuncio de un primer Entendimiento comercial entre México y EUA en el marco de la modernización del TLCAN. El CNA señaló; que aspira a que el

flujo comercial continúe fortaleciéndose en la región para el beneficio de los agricultores y las industrias de los tres países, con la integración de Canadá en los próximos días.

El CNA destacó que, con la eliminación total de la estacionalidad para los productos perecederos, México se mantendrá como uno de los principales exportadores de hortalizas y frutas a la región de América del Norte sin restricciones durante todo el año.

Se hizo un reconocimiento al Gobierno, así como al equipo negociador del Gobierno entrante, por mostrar un respaldo decisivo al Sector Agroalimentario ante una negociación difícil.

Se mantiene la ruta de un campo ganador para México, tal y como se manifestaron los tres Organismos Cupulas de México, Canadá y los EUA mediante un posicionamiento conjunto en el marco del lanzamiento de las conversaciones para la modernización del TLCAN.

Reincorporación de Canadá a las negociaciones con los EUA

El 29 de agosto de 2018 con el Acuerdo entre México y los EUA, Canadá se reincorpora a las negociaciones para aspirar a concluir y obtener como resultado un Acuerdo en principio trilateral.

El Consejo Nacional Agropecuario (CNA) y la Canadian Federation of Agriculture (CFA) trabajan juntas para la Modernización del TLCAN de manera trilateral.

El 29 de agosto de 2018, se refrendaron las peticiones del CFA y CNA hechas hace un año con el American Farm Bureau Federación de EUA (AFBF).



Último informe del Secretario Guajardo al CDJ durante la 9ª Ronda en Washington D.C.

Destacó el encuentro con su homóloga canadiense, la Ministro de Comercio, Chrystia Freeland, manifestando que eventualmente continuarán trabajando de manera conjunta por un Acuerdo Tripartita.



Señaló que Canadá ha sido muy explícito en los temas de su interés, como la permanencia del Capítulo 19, por lo que expresó que no cree conveniente que el equipo negociador mexicano se sume a las conversaciones de Canadá con los EUA, toda vez que el Acuerdo alcanzado con lo EUA supone un

balance favorable para los intereses planteados por nuestro país.

Hizo hincapié en el trabajo extraordinario hecho para mantener la protección del Sector Agrícola mexicano en todas sus dimensiones.

El Presidente del CNA, Bosco de la Vega, reconoció y agradeció el trabajo hecho por el Secretario Guajardo y su equipo de negociadores en favor del Sector Agropecuario de México.

--00--

Anexo

[Informe escrito completo del trabajo del CNA en las negociaciones del TLCAN 2.0](#)

Vicepresidencia de Comercio Exterior.

Mario Alejandro Andrade Cárdenas

Norberto Valencia Ugalde

Dirección de Comercio Exterior

comercio_exterior@cna.org.mx

55 5488 9707

Este correo electrónico y cualquier archivo transmitido en él, son confidenciales y para uso exclusivo de los individuos y entidades a quienes está dirigido. Si usted no es el destinatario previsto o la persona encargada de recibirlo, y tiene por error el correo, está prohibido y sin validez el uso, difusión, reenvío, reimpresión o copia. Todas las opiniones incluidas en este correo son del remitente y no reflejan necesariamente las del Consejo Nacional Agropecuario. Toda oferta y/o aceptación de propuestas comerciales, celebración de contratos u otros actos tendientes a la adquisición de bienes o servicios, así como el establecimiento de cualquier clase de obligación legal para Consejo Nacional Agropecuario, deberá confirmarse por escrito firmado autográficamente por funcionario competente, excepto que se cuente con un contrato vigente que autorice el uso de este medio para tales fines. Si usted recibió este correo por equivocación, favor de notificar inmediatamente por este medio a su remitente, y después borrarlo de su correo.